

## Der Integr8tor als ein effektives Verkaufs-Instrument

**OED Report** **Integr8tor**

Report generated on: 2009-05-11 12:05:11

Job Id: [282] Multi\_274xcr

Customer: [282] Multi\_274xcr

Cust. Ref:

Article Id:

Contact Person:

Name:

Email:

**Board Summary**

Copper Layers:	6	Total Drill Holes:	1172
Drill Layers:	1	Total Drill Tools:	8
Board Size:	145.1 mm x 106.7 mm	Smallest Drill Hole:	0.400 mm
Soldermask:	Both (top <-> bottom)	Largest Drill Hole:	3.500 mm
Legend:	Both (top <-> bottom)	Drill Hole Density:	786 holes/dm2
Paste:		Overall Smallest Trackwidth:	0.150 mm
		Overall Smallest Clearance:	0.150 mm
		Overall Smallest Ring:	0.217 mm

**Files**

File	Format	Function	Position
silktop.gbr	ger274x	legend	top
masktop.274x	ger274x	soldermask	top
component.274x	ger274x	Cu	1
inner3.274x	ger274x	Cu	2
inner3.274x	ger274x	Cu	3
inner4.274x	ger274x	Cu	4
inner5.274x	ger274x	Cu	5
solder.274x	ger274x	Cu	6
maskbot.274x	ger274x	soldermask	bottom
silbot.gbr	ger274x	legend	bottom
drill.asc	excellon2	drill	1-6
drilldraw.274x	ger274x	drillmap	none
Components.pdf	extem	document	

Ucamco

Komplexere Jobanfragen mussten erst von der CAM Abteilung einer genaueren und zeitaufwendigen Analyse unterzogen werden. Dies wiederum verschwendete wertvolle Zeit, wenn der Auftrag dann doch nicht zustande kam. Heute lädt unser Verkauf die Daten direkt in die Integr8tor Software. Die Software liest die eingehenden ZIP Files automatisch, generiert den Lagenaufbau und erstellt eine detaillierte Design-Analyse innerhalb von wenigen Minuten. Integr8tor liefert eine Reihe von Schlüsselzahlen, die in unsere Kostenkalkulation übertragen werden, um den genauen Preis zu ermitteln. In der Mehrzahl der Fälle läuft dieser Prozess vollautomatisch ab. Falls die Daten fehlerhaft oder unklar sind, markiert Integr8tor diese und fordert manuelle Bearbeitung über die Menüeingabe.

Bestimmte, kritische Produktionsinformationen, wie Kupferdicke, Plattendicke oder spezielle Materialien können in die Gerber Daten nicht eingefügt werden. Diese Informationen muss man derzeit noch manuell eingeben, was Zeit kostet, trotz der einfachen Menüstruktur von Integr8tor. Jedoch eine der Leistungen, die wir in den Jahren der Zusammenarbeit mit Ucamco schätzen, ist ihre schnelle Reaktion auf Anforderungen der Funktionalität.

Sie haben schon ein intelligentes Lesegerät entwickelt, das die Kundenspezifikationen einscannt, diese automatisch in Nicht-Gerber Daten extrahiert und sie in Integr8tor einfügt.

Wir glauben, dass unsere Kunden sehr positiv auf diese neue Funktion reagieren werden. Sie schätzen schon jetzt die Geschwindigkeit, mit welcher wir Ihnen einen Preis benennen können und sie dabei auch das Wissen haben können, dass dieser Preis exakt ist. Dadurch dass Integr8tor eine komplette Design Analyse durchläuft, können wir alle Fragen der Herstellung im Vorfeld mit dem Kunden klären, bevor es zur Auftragserteilung kommt. Unsere Kunden haben dadurch besonderes Vertrauen und die Absicherung, dass der Auftrag korrekt und ohne unerwartete Verzögerungen produziert wird.

Für unsere OEM Kunden bringt der Integr8tor eine zusätzliche Leistung: Unsere Verkaufingenieure können hier durch Integr8tor Herstellungsvorschläge im Design machen, was dem Kunden erlaubt, die Kosten der Produktion zu senken, Gewinne zu steigern und die Leistung der Leiterplatten zu erhöhen.

Abschließend ist zu sagen, dass der Integr8tor, nach einem Jahr in Gebrauch, sich als Investition gelohnt hat. Unsere Kostenkalkulation und Planung ist schneller und genauer.

Wir sind zuversichtlich, dass Ucamco die Ingenieursarbeit und Expertise besitzt, um mit uns zusammen das Produkt noch weiter zu entwickeln und darüber hinaus, unsere Geschäftsziele zu erreichen.

John Kuitert

Financial Manager, Ramaer Printed Circuits bv

Angesichts des angespannten globalen Wettkampfes, versuchen wir bei Ramaer konstant Prozesse zu optimieren, Fehler zu verringern und Kosten zu senken. Für unsere Front-end Tätigkeiten, von der Angebotserstellung bis zur Werkzeuggenerierung, bedeutet dies eine permanente Automatisierung.

Wir arbeiten seit vielen Jahren auf partnerschaftlicher Basis mit der Firma Ucamco, ehemals Barco zusammen.

Im Juli 2008 installierten wir ihre Integr8tor Software zum automatischen Dateneinlesen eingehender Kundenanfragen. Heute können wir dadurch schnellere und genauere Angebote generieren. Unsere Verkäufer erstellen nicht nur irgendein Angebot, sondern sie können durch die Integr8tor Software ein intelligenteres und ausgefeilteres Angebot erstellen, da sie ein besseres Verständnis der Job-Anfrage durch Integr8tor haben und so die Erfordernisse des Kunden besser nachvollziehen können.

Dadurch, dass weniger Zeit für die Angebotserstellung benötigt wird, hat der Verkauf mehr Zeit für Folgeaktivitäten und höhere Erfolgsaussichten. Für unsere Kunden bedeutet die Einführung des Integr8tor eine schnellere, effizientere Angebotserstellung und einen aussagekräftigeren Austausch mit uns als Lieferanten.

In der Vergangenheit, wie in den meisten Unternehmen, erstellte unser Verkauf die Kostenkalkulation aufgrund der gelieferten Kundenspezifikationen oder durch Nutzung eines Gerber Viewers. Das bedeutete, dass außer bei einfachen Jobanfragen, die Gefahr bestand, mögliche Produktionsprobleme zu übersehen. Bei Auftragserteilung mussten dann entstandene Mehrkosten von uns selbst getragen oder der Preis mit einem unzufriedenen Kunden neu verhandelt werden.

Ramaer, based in Helmond, Netherlands is a leading PCB manufacturer in Europe. Their mission is to ensure continuity through superior products and services and to be a reliable partner for all customers, employees and suppliers.  
Email: info@ramaer.nl - Web site: www.ramaer.nl