

Integr8tor outil de vente efficace – 1 an après

OED Report **Integr8tor**

Report generated on: 2009-05-11 12:05:11

Job Id: [282] Multi_274x.rar

Customer: Ramaer

Cust. Ref:

Article Id:

Contact Person:

Name:

Email:

Board Summary

Copper Layers:	6	Total Drill Holes:	1172
Drill Layers:	1	Total Drill Tools:	8
Board Size:	145.1 mm x 106.7 mm	Smallest Drill Hole:	0.400 mm
		Largest Drill Hole:	3.500 mm
		Drill Hole Density:	786 holes/dm2
Soldermask:	Both (top <-> bottom)	Overall Smallest Trackwidth:	0.150 mm
Legend:	Both (top <-> bottom)	Overall Smallest Clearance:	0.150 mm
Paste:		Overall Smallest Ring:	0.217 mm

Files

File	Format	Function	Position
silktop.gbr	ger274x	legend	top
masktop.274x	ger274x	soldermask	top
component.274x	ger274x	Cu	1
inner2.274x	ger274x	Cu	2
inner3.274x	ger274x	Cu	3
inner4.274x	ger274x	Cu	4
inner5.274x	ger274x	Cu	5
solder.274x	ger274x	Cu	6
maskbot.274x	ger274x	soldermask	bottom
silbot.gbr	ger274x	legend	bottom
drill.exc	excellon2	drill	1-6
drilldraw.274x	ger274x	drillmap	none
Components.pdf	extern	document	

Ucamco

Les dossiers complexes devaient être envoyés en FAO pour une analyse détaillée. C'était une perte de temps en FAO si nous n'avions pas la commande.

Aujourd'hui, nos commerciaux chargent directement dans Integr8tor toutes les données reçues. Le logiciel lit automatiquement les données de FAO, retrouve l'empilage du circuit et analyse les données en quelques minutes. Integr8tor sort une série d'informations clés, qui sont entrées dans notre logiciel d'offre de prix pour fournir une offre précise. Dans la majorité des cas, le processus est entièrement automatique. Si les données sont incomplètes ou ambiguës, Integr8tor le signale et demande de l'assistance via des menus simples et clairs à l'écran.

Certaines informations essentielles telles que l'épaisseur en cuivre, l'épaisseur du circuit ou le type de matériaux ne peuvent pas être intégrés dans les données Gerber. Aujourd'hui ces informations sont entrées manuellement, ce qui prend du temps, même avec la structure des menus clairs d'Integr8tor. L'un des avantages que nous avons découvert au fil des années en travaillant avec Ucamco est leur réponse rapide aux demandes de nouvelles fonctionnalités. Ils ont déjà développé un lecteur intelligent qui scanne les spécifications du client pour extraire automatiquement ces informations que le fichier Gerber ne peut donner.

Nous pensons que nos clients répondront très favorablement à cette nouvelle fonctionnalité. Ils apprécient déjà la rapidité avec laquelle nous pouvons donner un prix et l'assurance que ce prix est juste. Comme Integr8tor exécute une analyse complète de conception, nous pouvons transmettre à nos clients tous les problèmes de production avant de recevoir la commande. Nos clients apprécient en supplément la sécurité que le dossier sera produit sans problème et sans retards inattendus.

Pour nos clients OEM, Integr8tor apporte un avantage supplémentaire. Nos commerciaux peuvent offrir des suggestions pour améliorer les possibilités de fabrication, leur permettant ainsi de réduire les coûts de production, d'améliorer les rendements (et donc des coûts plus bas) et de renforcer la communication avec les bureaux d'études.

En résumé, après 1 an de fonctionnement, Integr8tor a montré le bénéfice de l'investissement. Notre établissement des coûts et la planification est plus rapide et plus précise car elle est basée sur une compréhension réaliste de chaque dossier dès qu'il est reçu. Nous sommes convaincus que Ucamco possède les compétences d'ingénierie et l'expertise pour travailler avec nous pour développer le produit encore plus et pour nous aider à atteindre nos objectifs commerciaux.

John Kuitert

Financial Manager, Ramaer Printed Circuits bv

Face à une concurrence mondiale acharnée, chez Ramaer nous recherchons constamment des moyens d'accélérer les processus, réduire les erreurs et réduire les coûts. Pour nos opérations d'analyse de départ jusqu'à la génération de l'outillage nous devons trouver un moyen d'automatiser. Nous avons travaillé en partenariat avec Ucamco pendant de nombreuses années, cela a commencé avec Barco.

En Juillet 2008, nous avons installé leurs logiciels Integr8tor permettant d'automatiser la saisie des données et les analyses dans le service commercial. Aujourd'hui, nous pouvons répondre aux demandes de prix plus rapidement et de manière plus précise. Nos commerciaux proposent de meilleures offres grâce à une meilleure compréhension des données et exigences des clients. En consacrant moins de temps à la préparation des devis, le service commercial a plus de temps

pour suivre les affaires en cours. Pour nos clients, Integr8tor, cela veut dire qu'ils auront une offre de prix précise plus rapidement et un dialogue plus fructueux avec nous, les fournisseurs.

Auparavant, comme dans la plupart des entreprises, nos commerciaux établissaient des offres de prix par rapport aux informations écrites par le client ou en utilisant un logiciel pour visualiser les Gerber. Pour les dossiers simples cela pouvait aller, mais ils pouvaient manquer un aspect technique qui pouvait se traduire par des problèmes de production. Lorsque nous recevions la commande, nous devions prendre en charge les coûts de fabrication supplémentaire ou renégocier les prix avec un client non satisfait.

Ramaer, based in Helmond, Netherlands is a leading PCB manufacturer in Europe. Their mission is to ensure continuity through superior products and services and to be a reliable partner for all customers, employees and suppliers.
Email: info@ramaer.nl - Web site: www.ramaer.nl