

Integr8tor come strumento di vendita effettivo – da un anno

OED Report **Integr8tor**

Report generated on: 2009-05-11 12:05:11

Job Id: [282] Multi_274caxr

Customer: [282] Multi_274caxr

Cust. Ref.: [282] Multi_274caxr

Article Id: [282] Multi_274caxr

Contact Person: [282] Multi_274caxr

Name: [282] Multi_274caxr

Email: [282] Multi_274caxr

Board Summary

Copper Layers:	6	Total Drill Holes:	1172
Drill Layers:	1	Total Drill Tools:	8
Board Size:	145.1 mm x 106.7 mm	Smallest Drill Hole:	0.400 mm
Soldermask:	Both (top <- bottom)	Largest Drill Hole:	3.500 mm
Legend:	Both (top <- bottom)	Drill Hole Density:	786 holes/dm2
Paste:		Overall Smallest Trackwidth:	0.150 mm
		Overall Smallest Clearance:	0.150 mm
		Overall Smallest Ring:	0.217 mm

Files

File	Format	Function	Position
silktop.gbr	ger274x	legend	top
masktop.274x	ger274x	soldermask	top
component.274x	ger274x	Cu	1
inner2.274x	ger274x	Cu	2
inner3.274x	ger274x	Cu	3
inner4.274x	ger274x	Cu	4
inner5.274x	ger274x	Cu	5
solder.274x	ger274x	Cu	6
maskbot.274x	ger274x	soldermask	bottom
silbot.gbr	ger274x	legend	bottom
drill.exc	excellon2	drill	1-6
drilldraw.274x	ger274x	drillmap	none
Components.pdf	extern	document	

essere inviati al reparto CAM per dettagliate analisi. Questo comportava perdite di tempo al CAM se poi non si otteneva l'ordine.

Oggi i nostri venditori caricano i dati in arrivo direttamente nell'Integr8tor. Il software legge i dati CAM automaticamente, genera la sequenza e crea una dettagliata analisi del progetto entro pochi minuti. Integr8tor emette una serie di figure chiave che sono inserite nel sistema costi per provvedere ad un'accurata quotazione. Nella maggioranza dei casi il processo è interamente automatico. Se i dati sono incompleti o ambigui, Integr8tor segnala i risultati e le richieste manuali di assistenza tramite semplici menu e genera grafici sullo schermo.

Alcune informazioni di produzione critiche come pesi del rame, spessore del pannello o materiali speciali non possono essere inseriti nei dati "GERBER". Oggi queste informazioni sono inserite manualmente, e ciò richiede tempo, mentre con Integr8tor la struttura di un menu è chiara. Uno dei benefici che abbiamo riscontrato negli anni in cui abbiamo lavorato con "UCAMCO" è la rapidità nelle risposte per le nuove funzionalità.

Hanno già sviluppato un lettore intelligente che "scannerizza" le specifiche del cliente, estrae automaticamente i dati non "GERBER" e li inserisce direttamente nell'Integr8tor.

Crediamo che i nostri clienti risponderanno molto positivamente a questa nuova funzione. Apprezzano già la velocità con cui possiamo effettuare una quotazione e la certezza che il prezzo sia corretto. Poiché Integr8tor effettua un'analisi completa della progettazione, possiamo dare un riscontro sulla produzione prima di ricevere un ordine.

I nostri clienti apprezzano la certezza extra che il lavoro sia prodotto correttamente e senza ritardi imprevisti.

Per i nostri clienti OEM Integr8tor porta un beneficio aggiuntivo. I nostri ingegneri possono offrire suggerimenti per migliorare la produzione dei loro progetti, dandogli la possibilità di tagliare costi di produzione, perfezionare i rendimenti (e quindi ridurre i costi) e aumentare nel tempo le prestazioni del pannello.

Riassumendo, dopo un anno di operatività. Integr8tor ha provato il suo valore come investimento. I costi e i progetti sono più veloci e accurati perché basati su una reale conoscenza di ogni singolo lavoro appena ricevuto. Siamo fiduciosi del fatto che "UCAMCO" abbia l'abilità e l'esperienza necessarie per lavorare con noi per sviluppare il prodotto e successivamente aiutarci a raggiungere i nostri business.

John Kuitert

Financial Manager, Ramaer Printed Circuits bv

Affrontando con determinazione la concorrenza, alla "RAMAER" cerchiamo costantemente nuovi modi per velocizzare i processi, ridurre gli errori e tagliare i costi. Per le nostre operazioni "front-end", dalla quotazione alla produzione finale, questo significa automazione.

Lavoriamo in collaborazione con "UCAMCO" da parecchi anni, dagli inizi quando era ancora Barco.

Nel Luglio 2008 abbiamo installato il loro software Integr8tor per automatizzare l'inserimento dei dati e l'analisi nel reparto vendite. Oggi possiamo consegnare le nostre offerte più velocemente ed in modo più accurato. Il nostro personale addetto alla vendita non fa solo le offerte, ma le prepara in modo intelligente, basandosi su una totale comprensione del lavoro e le richieste del cliente. Utilizzando meno tempo nella preparazione delle quotazioni, il reparto vendite ha più tempo da dedicare per seguire i dettagli con il cliente o con quelli potenziali.

Per i nostri clienti Integr8tor ha significato ricevere una quotazione più precisa e veloce ed ha favorito un maggior dialogo con noi come fornitori.

Storicamente, come in molte aziende, i nostri venditori preparavano i costi secondo le specifiche scritte rilasciate dai clienti oppure usando analizzatore di file "GERBER". Per tutti i lavori salvo i più semplici, questo significava che si potevano mancare potenziali problemi di produzione. In questo caso, quando si riceveva l'ordine si doveva far fronte ad eventuali costi aggiuntivi o rinegoziare il prezzo con un cliente scontento. I lavori complessi dovevano

Ramaer, based in Helmond, Netherlands is a leading PCB manufacturer in Europe. Their mission is to ensure continuity through superior products and services and to be a reliable partner for all customers, employees and suppliers.
Email: info@ramaer.nl - Web site: www.ramaer.nl